



Capturá negocios

expandiendo tu capacidad
y especialización.



PARTNER
for partners



Partner for Partners complementa tu capacidad, especialización y procesos para capturar más negocios minimizando riesgos, asegurando el éxito y dando lugar a negocios recurrentes e incrementales.

Rompiendo paradigmas

P4P rompe con el paradigma del partner como competidor al convertirse en un aliado estratégico, poniendo a tu alcance servicios profesionales en la preventa y la posventa.

Aliándonos

P4P se convierte en un aliado único al consolidar todos los requerimientos de ingeniería y comerciales relacionados con productos de los principales fabricantes.



Beneficios



Aumentá tu capacidad

Desde **Braycom** aumentamos tu capacidad técnica y comercial poniendo a tu disposición nuestros RRHH especializados. Su función será apoyarte en la preventa y posventa de proyectos de tecnología.

Expandí tu especialización

Contá con la especialización de nuestros ingenieros avalada por certificaciones de fabricantes. Una gran oportunidad para complementar el know-how de los proyectos en los que nos involucres.



Aprovechá nuestros procesos

Ponemos a tu alcance nuestra metodología y procesos para asegurar la eficiencia y efectividad en el manejo de tus proyectos.



Beneficios



Minimizá los riesgos

Al apoyarte en nuestra experiencia en ingeniería e implementación minimizás los riesgos asociados a proyectos complejos.

Mejorá tu eficacia

Trabajando en conjunto garantizamos el éxito en todos los proyectos.



Accedé a un negocio recurrente e incremental

La eficiencia y eficacia del trabajo conjunto conduce a clientes satisfechos y por ende recurrentes. Nuestro equipo te ayudará a generar negocios incrementales a través del enfoque de venta consultiva.



Casos de Negocio

Caso 1

"Tengo un cliente que confía en nosotros y nos demanda una solución que está fuera de nuestro know-how"

Braycom brinda la consultoría de preventa sin costo, elabora el diseño de la solución y el Bill of Materials.

Si el proyecto se concreta, **Braycom** realizará la implementación "llave en mano". Este servicio es el único que tendrá costo y sobre el que el Partner también podrá marginar como si fuese un producto más que le vende a su cliente.

Caso 2

"Necesito que la solución que vendí sea implementada por personal certificado y avalado por el fabricante."

Braycom cuenta con ingenieros certificados en tecnologías avanzadas de los principales fabricantes.

Caso 3

"Tengo un cliente que necesita un abono de mantenimiento y soporte. No cuento con la estructura para brindar tal servicio."

Easy IT es el servicio de soporte y mantenimiento que los partners pueden revender a sus clientes.

Easy IT cuenta con mesa de ayuda, sistema de gestión de incidentes 0800 y monitoreo.

Una solución para cada caso.



Juntos podemos más.

Braycom

CONFIANZA

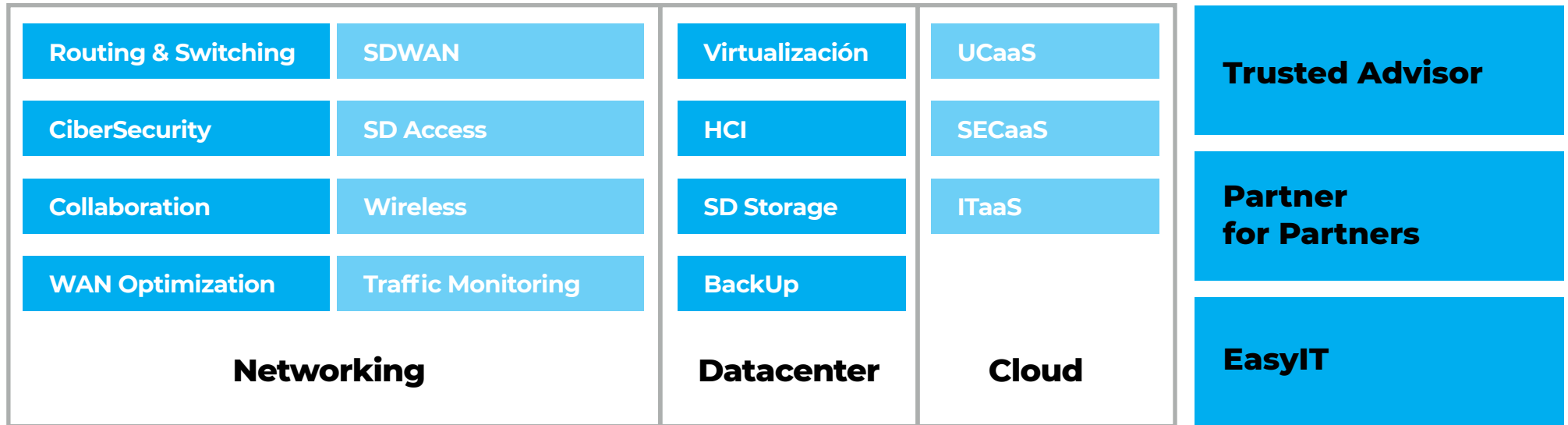
La confianza sustenta el modelo de negocio de **Partner for Partners**. No es sólo un valor proclamado como “cliché”, sino la condición inviolable para el funcionamiento de este modelo. Desde hace más de 10 años que los Partners más relevantes de la industria de Argentina y Chile confían en **Braycom**.

“Cuando comenzamos con este modelo muchos partners veían nuestra propuesta con escepticismo y desconfianza, sólo bastó el primer negocio en conjunto, para convertirnos en un socio estratégico”

Ing. Martin Marino
CEO | **Braycom**

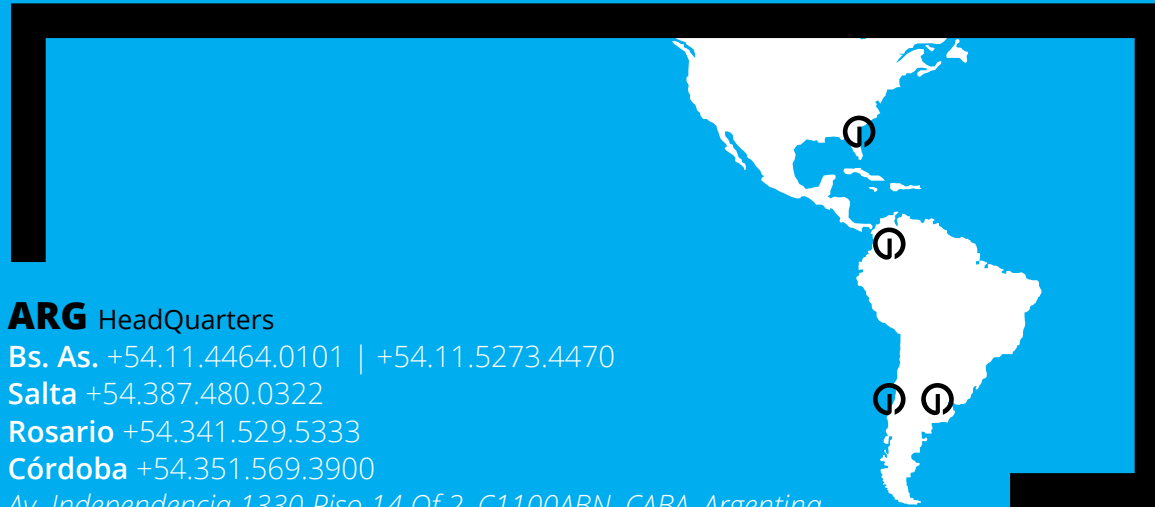


Tecnologías



P4P en 2´





ARG HeadQuarters

Bs. As. +54.11.4464.0101 | +54.11.5273.4470

Salta +54.387.480.0322

Rosario +54.341.529.5333

Córdoba +54.351.569.3900

Av. Independencia 1330 Piso 14 Of 2, C1100ABN, CABA, Argentina

CHL

+56.2.2938.1332

Santiago de Chile

COL

+57.1.580.1333

Bogotá

USA

+1.786.358.6100

Miami



Make **IT** Happen